

## **ТРЕНИНГ ПРАКТИКУМ ПОСТАВЩИКА: ТРЕНАЖЕР ПЕРЕГОВОРЩИКА**

### **Целевая аудитория**

Сотрудники компаний, которые проводят переговоры.

### **Основные цели тренинга:**

1. Проверка сотрудников на знание техник продаж;
2. Проверка сотрудников на эффективность переговоров разной категории сложности с использованием ролевых игр;
3. Получение оцифрованных данных и ранжирование участников, с выявлением победителей и аутсайдеров.
4. Отработка навыков проведения переговоров;
5. Развитие навыка экспресс-анализ выручки и маржинальности на основе стратегий, выбранных участниками переговоров;
6. Закрепление знаний и переговорных навыков, полученных менеджерами по продажам на тренингах и семинарах по переговорам с торговыми сетями;
7. Получение обратной связи по соблюдению стандарта переговоров и комментариев к личностным переговорным особенностям участников, особенностям проведения переговоров, использованию переговорных ходов.

### **Участники**

Получат он-лайн доступ к программе «Тренажёр переговорщика» и сами назначат себе удобное время для «он-лайн поединков».

Продолжительность работы с он-лайн тренажёром – 4-10 сессий по 15-20 минут.

Стоимость тестирования (1 участник):

1. одна ролевая игра – 500 руб. (1000 руб. при работе с коучем);
2. подготовка обратной связи на 1 участника – 1.750 руб.;
3. при тренинге с коучем, работа коуча – 1.750 руб./сеанс;
4. администрирование программы (в месяц) – 5.000 руб.

Контакты: Дмитрий Леонов, тел. +7 (916) 600-17-69, E-mail – [dmitry@leonov.consulting](mailto:dmitry@leonov.consulting)